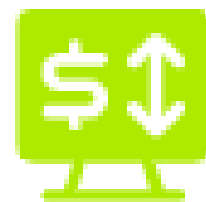


Майбутнє форвардних контрактів в Україні



Форвардні контракти – інструмент доступу до дешевого фінансування, базований на довірі та репутації, який мінімізує цінові ризики та дозволяє прогнозувати виробнику свої доходи та розвиватися.



Форвардні контракти в Україні – це інструмент, який дозволяє розвиватися аграрному сектору в умовах обмеженої доступності інструментів фінансування для агровиробників.

Він базується на довірі та репутації.

Цей інструмент дозволив зерновій галузі вийти на новий рівень розвитку, завдяки чому Україна значно наростила валові врожаї зернових та олійних та стала одним із глобальних гравців та суб'єктів забезпечення продовольчої безпеки.

Аграрний сектор є важливою частиною економіки країни – складає **15% ВВП** та забезпечує понад **40% валютної виручки від експорту.**

«Чи є майбутнє у форвардних контрактів в Україні?»

Такий висновок проведеного круглого столу за участю представників міжнародних та українських фінансових організацій, юристів, економістів, проведення якого ініціювала Українська зернова асоціація в партнерстві з ПроАгро Груп.

Мета заходу привернути увагу до критичної ситуації, яка склалася на ринку через невиконання форвардних контрактів.

Під час круглого столу фінансисти, банкіри, юристи, аналітики спрогнозували подальші наслідки для зернового ринку України та знайшли шляхи виходу із критичної ситуації



Минулого року були регіони, де агровиробники втратили врожай, але загалом глобальної катастрофи з врожаєм та врожайністю не сталося.

Навпаки, минулого року Україна зібрала близько **25 млн. т пшениці** та більше **30 млн. т кукурудзи**.

Загалом аграрії минулого року зібрали близько **84 млн. т зернових та олійних**.



30



25



84

Учасники круглого столу відзначили важливість форвардних контрактів як інструменту доступного фінансування агровиробника та зниження цінових ризиків.

«Система форвардних контрактів дозволяє виробнику отримати доступне фінансування на ведення свого бізнесу, продавши зерно завчасно, він має змогу планувати свої доходи та собівартість», – Президент УЗА Микола Горбачьов.

«Форвардний контракт – це механізм захисту маржинального прибутку, а не інструмент отримання максимальної ціни», - Олена Волошина



Микола Горбачьов



Олена Волошина

Ситуацію на ринку збурило значне зростання цін на зерно на світовому ринку і деякі недобросовісні постачальники вирішили відмовитися від виконання раніше укладених контрактів, сподіваючись продати зерно на спотовому ринку за вищими цінами.

Близько в **30% форвардних контрактів відбулися дефолти**





Керівник діяльності Міжнародної фінансової корпорації в Україні (IFC) Олена Волошина

«У всьому світі форвардні контракти є інструментом, який використовується дуже давно, в той час як в Україні його почали використовувати не так давно, всього 6-7 років тому. Проблема України в тому, що в нас фактично відсутня культура виконання контрактів», – Олена Волошина.

«Фермерам потрібно задуматися про довгострокову перспективу, оскільки для них дуже важлива ділова репутація, довіра, яку вони формують до себе на ринку, як вони виконують свої зобов'язання. Дефолти за форвардними контрактами сильно нашкодять їхній репутації. Для всього сектору це буде не дуже добрий результат», – керівниця ІФС в Україні.



«Форвардні контракти майбутнього врожаю збільшили доступ малого та середнього товаровиробника до фінансування.

Відмова учасників ринку від виконання форвардних контрактів підриває репутацію цілого сектору та погіршує інвестиційний клімат. Багато покупців зерна змушені будуть переглянути свої портфелі префінансування майбутнього врожаю і це знизить доступність фінансування для товаровиробників»



**Заступник
Голови ЄБРР в
Україні Леся
Кузьменко**

Радник та співкерівник
практики міжнародного
вирішення спорів та арбітражу
адвокатського об'єднання
Arzinger Оксана Карел



«Для боротьби з недобросовісними контрагентами потрібно подавати позов в міжнародний арбітраж і одночасно звертатися до українського суду з позовом про забезпечення в арбітражній справі, наприклад **арештувати банківські рахунки**. Це новий інструмент боротьби з недобросовісними контрагентами, який вже випробувала в українських судах компанія Arzinger. Такий крок дозволить контролювати активи контрагента та унеможливить виведення активів з компанії», - Оксана Карел.

«Ще одним варіантом для боротьби з недобросовісними контрагентами є **ініціювання процедури банкрутства**, яка дозволяє заблокувати всі доступні активи, в тому числі реально зібраний врожай для забезпечення виконання зобов'язань перед кредиторами»,
- Антон Молчанов



**Радник адвокатського
об'єднання Arzinger
Антон Молчанов**



Доцент Київської школи економіки Олег Нів'євський

«Така поведінка, як відмові від виконання контрактів **сповільнить економічне зростання**. Наукові дослідження показують, що є чіткий зв'язок між виконанням контрактів та економічним зростанням. Держава не повинна робити різких рухів, намагатися щось відрегулювати, втручатися в бізнес-діяльність», - Олег Нів'євський



Всі учасники круглого столу зійшлися в думці, що **форвардні контракти – це важливий інструмент, який дозволяє отримати доступне фінансування виробнику, сприяє розвитку аграрного сектору та має майбутнє на українському зерновому ринку.**

Учасники погодилися також, що **репутація та дотримання цивілізованих правил ринку – це чи не єдиний актив, на який звертатимуть увагу покупці, банки та партнери при укладанні контрактів та налагодженні партнерства.**